



Organisme de formation : AM&JT, siège social 16 esplanade du champ de mars 35000 Rennes RCS de Rennes sous le SIRET n° 834 595 126 00014 représentée par : Médéric Adam & Julien Tabore

DEVELOPPEUR COMMERCIAL EN IMMOBILIER

Public visé

Créateur/rice d'entreprise
Conseiller en immobilier
Personne en reconversion professionnelle

Objectifs de la formation

Acquérir les fondamentaux nécessaires pour prospecter
Savoir développer un portefeuille client
Connaître les aspects juridiques essentiels (mandat).

Contenu de la formation

Premier axe : je crée mon activité
Deuxième axe : je maîtrise les connaissances pour développer mon activité.

1. Les techniques commerciales
2. La stratégie de développement marketing
3. Les fondamentaux juridiques immobiliers

Moyens et méthodes pédagogiques

Avoir un accès internet et un ordinateur, une tablette ou un smartphone
Contenus vidéo et textes à visionner, fiches à télécharger
Assistance technico-pédagogique 7j/7 9j-19h

Modalités de suivi

Assistance technico-pédagogique 7j/7 9j-19h par chat, téléphone ou email
Encadrement pédagogique assuré par Julien TABORE, master en droit privé
Suivi technique assurée par Médéric ADAM, informaticien

Evaluation – Sanction - Durée

QCMs final (obtenir un score supérieur à 80%) + atelier de production
Délivrance d'une attestation automatique après 30h et l'obtention du QCM
Durée de la formation : 30h (accès illimité au rythme de l'apprenant)

Formez-vous sur notre réseau en ligne, **Loi ALUR**, Formations **DDA & IAS**, formation **IOBSP**



Maformation**IOBSP**

www.maformationimmo.fr | www.maformationassurance.fr | www.maformationIOBSP.fr